



## Développement de nouveaux produits pour le marché de la construction Les pré-requis de l'innovation

Pour toute demande de formation en INTRA ou INTER sur votre territoire, [merci de nous contacter](#).

### **Contexte général**

**Dans le secteur de la construction, une innovation techniquement performante ne suffit pas.**

Sans compréhension des exigences environnementales, réglementaires et assurantielles, de nombreux projets de produits innovants peinent à atteindre le marché.

Pour répondre aux attentes du marché, les acteurs doivent développer des produits innovants, performants et assurables.

Cette formation vise à donner aux industriels et entreprises les clés pour structurer leur démarche d'innovation, sécuriser la mise sur le marché de leurs solutions et valoriser leurs avantages compétitifs, quelle que soit la maturité des projets. La formation s'appuie sur des cas concrets et retours d'expérience issus du secteur de la construction : matériaux biosourcés, façades et systèmes photovoltaïques, solutions végétalisées, systèmes constructifs innovants, etc.

### **Objectifs**

#### **Objectif professionnel**

Structurer et sécuriser le processus de développement d'un produit ou procédé innovant afin de faciliter son accès au marché de la construction

#### **Objectifs opérationnels**

- À l'issue de la formation, le participant sera en mesure d' :
- Identifier les étapes du processus d'innovation de l'idéation à la mise sur le marché
  - Identifier des moyens de valorisation pour convaincre le marché d'avantages compétitifs
  - Appliquer le contexte réglementaire, normatif et assurantiel dans le domaine de la construction
  - Obtenir l'assurabilité des produits dans le cadre d'une opération de construction ou rénovation
  - Elaborer un pré-plan de développement permettant de répondre aux enjeux du marché.
  - Différencier les principales démarches et documents d'évaluation technique et réglementaire.
  - Comprendre les rôles et interactions des acteurs clés.

### **Dates et lieu de réalisation**

CF. Programme de sessions sur la page [Formations](#).

(Salle conforme à l'accueil du public)

### **Horaires et durée**

Formation en présentiel

9 :00 à 12 :00 et 13 :30 à 17 :30

Durée : 2 journées consécutives de 7h

Soit 14h

### **Public visé**

La formation s'adresse aux industriels, entreprises et tout acteur portant le développement de nouvelles solutions constructives.

### **Pré requis**

Aucun

### **Tarifs Stagiaires**

#### **Adhérents Odéys**

1 150 € HT – 230€ TVA 20% soit **1 380\* € TTC**

#### **Non Adhérents**

1 380 € HT – 276€ TVA 20% soit **1 656\* € TTC**

Nos sessions de formations sont éligibles au financement OPCO et non éligibles CPF.

Demandez [un devis de formation](#).

\*Possibilité de déjeuner sur place. Montant à la charge des participants.



## Contenu

### **Introduction : Contexte et définition**

Tour de table et présentations  
Objectifs de la formation  
Formalités

### **Séquence 1 : Le processus de développement : étapes, moyens, acteurs et définitions**

- De quoi parlons-nous : procédés, produits ou mise en œuvre ?
- Le processus de développement produit : les étapes à suivre et la spécificité du secteur de la construction
- Les différents types de documents et la distinction entre le réglementaire et le normatif (NF DTU, normes, réglementations, règles professionnelles ...)
- L'approche assurantielle : traditionnalité et non traditionnalité, comment s'y retrouver ?
- Les acteurs de l'innovation, leurs rôles dans un projet et les garanties qu'ils apportent
- L'accompagnement : organismes d'accompagnement et subventions
- La propriété intellectuelle : connaissances élémentaires
- Les documents de références

### **Séquence 2 : L'assurabilité d'un produit pour une opération de construction ou rénovation**

- Les moyens de parvenir à l'assurabilité d'un produit innovant et de le mettre sur le marché (ATec, ATEEx, ETN, ETPM, Marquage CE, etc.)
- Les éléments d'un dossier technique
- Les éléments de preuves nécessaires
- L'importance de la mise en place d'un processus qualité incluant la fabrication et mise en œuvre
- Retours d'expériences : comparaison de plusieurs stratégies

### **Séquence 3 : La commercialisation d'un produit avec conviction**

- Les outils pour convaincre et démontrer les bénéfices : RE2020, TitreV, FDES et PEP, critères de qualité, labels, certifications, fiche technique
- La garantie de performance : définition et application
- Démonstrateurs et retours d'expérience

### **Clôture**

Bilan de la journée  
Bilan de la formation

## **Modalités de déroulement, suivi et sanction**

Les modalités, méthodes et outils pédagogiques sont déterminés dans le but de favoriser l'implication du stagiaire.

### **Modalités pédagogiques et de suivi**

Formation inter-entreprise en 100% présentiel.

Le suivi de l'exécution de l'action de formation est réalisé au moyen de feuilles d'émargements, co-signées par le stagiaire et les intervenants.

### **Méthodes pédagogiques**

Apports méthodologiques et théoriques illustrés d'exemples, échanges, exercices et mises en situation.

### **Sanction de la formation**

Certificat de réalisation.

### **Intervenants**

**Thomas GARNESSON** – Responsable des activités matériaux et systèmes constructif – NOBATEK

### **Moyens matériels**

La formation se déroule en partie dans une salle de classe équipée de WIFI et d'un système de projection adaptée à la formation, paperboard et ramettes de A3.

Ressources documentaires (supports de présentation, liens vidéos) mises à la disposition du stagiaire pendant et après la mise en œuvre de l'action de formation.

### **A fournir par les stagiaires pour la formation :**

Un ordinateur portable

### **Modalités d'évaluation et d'appréciation**

- Questionnaire de positionnement en début de formation afin d'identifier les niveaux de connaissances sur le développement de nouveaux produits, les points spécifiques qu'ils souhaiteraient voir abordés et leurs attentes sur la formation.
- Evaluation en fin de session et correction collective.
- Auto- Evaluation de l'atteinte des objectifs opérationnels en fin de formation
- Recueil des appréciations du stagiaire en fin de formation comprenant une auto-évaluation de l'atteinte des objectifs opérationnels.

## Modalités et délais d'accès à la formation et accueil des personnes en situation de handicap

### Accès :

Remplir le bulletin d'inscription et transmettre les pré-requis lorsque spécifiés.  
Informations disponibles sur le site web d'Odéys : <https://www.odeys.fr/formation>

**Personne en situation de handicap :** <https://www.odeys.fr/cgv-modalites-dacces>

Si vous souhaitez nous faire part d'une reconnaissance de handicap ou formuler une demande d'aménagement liée à un handicap, merci de nous contacter (rubrique Contact ci-dessous).

### ↗ Indicateurs de résultats : 1ere session en 2026.

<b>Niveau d'accomplissement</b>	Nombre de stagiaires accueillis depuis XX : NA
<b>Niveau de performance</b>	Note de satisfaction globale des stagiaires en 2025 : NA

## Contacts

Pour toute inscription et/ou information pédagogique, administrative et/ou handicap :  
**Service formation** [formation@odeys.fr](mailto:formation@odeys.fr) 05 49 45 95 69  
3 rue Raoul Follereau – 86000 Poitiers