

# DÉVELOPPEMENT DE NOUVEAUX PRODUITS POUR LE MARCHÉ DE LA CONSTRUCTION

## Les prérequis de l'innovation



## LE CONTEXTE

Le secteur de la construction évolue rapidement sous l'effet des exigences environnementales, réglementaires et assurantielles.

Pour répondre aux attentes du marché, les acteurs doivent développer des produits innovants, performants et assurables.

Cette formation vise à leur donner les clés pour structurer leur démarche d'innovation, sécuriser la mise sur le marché de leurs solutions et valoriser leurs avantages compétitifs.



## LES OBJECTIFS

### OBJECTIF PROFESSIONNEL

- Développer des produits innovants et durables pour le marché de la construction

### OBJECTIFS OPÉRATIONNELS ET ÉVALUABLES DE DÉVELOPPEMENT DES COMPÉTENCES

A l'issue de l'action de la formation, le stagiaire sera capable de :

- Identifier les étapes du processus d'innovation de l'idéation à la mise sur le marché
- Identifier des moyens de valorisation pour convaincre le marché d'avantages compétitifs
- Appliquer le contexte réglementaire, normatif et assurantiel dans le domaine de la construction
- Obtenir l'assurabilité des produits dans le cadre d'une opération de construction ou rénovation
- Elaborer un pré-plan de développement permettant de répondre aux enjeux du marché



## PUBLICVISÉ

La formation s'adresse aux :

- Maîtrises d'ouvrage
- Maîtrises d'œuvre
- Entreprises de la construction
- Industriels



## PRÉ-REQUIS

- Aucun



## DURÉE

- Durée totale : 14 heures
- Rythme : 2 journées consécutives



## CALENDRIER

Mercredi 5 et jeudi 6 novembre 2025

De 9 h à 12h et de 13h30 à 17h30



## LIEU DE RÉALISATION

### NOBATEK

9 rue Jean Paul ALAUX  
33 100 BORDEAUX

(Salle conforme à l'accueil du public).



## CONTENUS

**Module 1 : Le processus de développement : étapes, moyens, acteurs et définitions**

- De quoi parlons-nous : procédés, produits ou mise en œuvre ?
- Le processus de développement produit : les étapes à suivre et la spécificité du secteur de la construction
- Les différents types de documents et la distinction entre le réglementaire et le normatif (NF DTU, normes, réglementations, règles professionnelles ...)
- L'approche assurantielle : traditionnalité et non traditionnalité, comment s'y retrouver ?
- Les acteurs de l'innovation, leurs rôles dans un projet et les garanties qu'ils apportent
- L'accompagnement : organismes d'accompagnement et subventions
- La propriété intellectuelle : connaissances élémentaires
- Les documents de références

**Module 2 : L'assurabilité d'un produit pour une opération de construction ou rénovation**

- Les moyens de parvenir à l'assurabilité d'un produit innovant et de le mettre sur le marché (ATec, ATEX, ETN, ETPM, Marquage CE, etc.)
- Les éléments d'un dossier technique
- Les éléments de preuves nécessaires
- L'importance de la mise en place d'un processus qualité incluant la fabrication et mise en œuvre
- Retours d'expériences : comparaison de plusieurs stratégies

**Module 3 : La commercialisation d'un produit avec conviction**

- Les outils pour convaincre et démontrer les bénéfices : RE2020, TitreV, FDES et PEP, critères de qualité, labels, certifications, fiche technique
- La garantie de performance : définition et application
- Démonstrateurs et retours d'expérience



## MODALITÉS DE DÉROULEMENT, SUIVI ET SANCTION

Les modalités, méthodes et outils pédagogiques sont déterminés dans le but de favoriser l'implication du stagiaire.

Modalité pédagogique et suivi	<b>Formation inter-entreprise en présentiel.</b> Le suivi de l'exécution de l'action de formation est réalisé au moyen de feuilles d'émargements, co-signées par le stagiaire et les intervenants.
Méthodes pédagogiques	Apports méthodologiques et théoriques illustrés d'exemples concrets, échanges, cas pratique.
Moyens et/ou outils pédagogiques	Ressources documentaires mises à la disposition du stagiaire, pendant et après la mise en œuvre de l'action de formation. Les stagiaires prévoient un ordinateur portable. Salle conforme à l'accueil du public.
Intervenant(s)	<b>Stéphanie DECKER</b> - Cheffe de projet – NOBATEK <b>Thomas GARNESSON</b> – Responsable des activités matériaux et systèmes constructif - NOBATEK
Sanction de la formation	Certificat de réalisation

20/20

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Bilan de positionnement en début de formation (questionnaire en ligne)
- Evaluation de l'atteinte des objectifs opérationnels en fin de formation (questionnaire).
- Recueil des appréciations du stagiaire en fin de formation comprenant une auto-évaluation de l'atteinte des objectifs opérationnels



## INDICATEURS DE RÉSULTATS

Niveau d'accomplissement	Non-disponible (1ère formation)
Niveau de performance	Non-disponible (1ère formation)



## MODALITÉS ET DÉLAIS D'ACCÈS À LA FORMATION ET ACCUEIL DES PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Informations disponibles sur le site web d'Odéys : <https://www.odeys.fr/formation>

Formation inter : dates/horaires précisés dans la fiche descriptive (page 1) et diffusés sur le site d'Odéys

Personne en situation de handicap : <https://www.odeys.fr/cgv-modalites-dacces> Si vous souhaitez nous faire part d'une reconnaissance de handicap ou formuler une demande d'aménagement liée à un handicap, merci de nous contacter (rubrique Contact ci-dessous)

Dossier d'inscription joint cette fiche et disponible sur le site <https://www.odeys.fr/formation> ou sur demande à l'adresse suivante : [formation@odeys.fr](mailto:formation@odeys.fr)



## PRIX

TARIF ADHÉRENT et DEMANDEUR D'EMPLOI

TARIF NON ADHÉRENT

### FORMATION INTER :

*Déjeuner non-inclus*

1 150 € HT

230 € TVA 20%  
soit :

1 380 € TTC

1 380 € HT

276 € TVA 20%  
soit :

1 656 € TTC



## CONTACTS

Pour toute demande d'information (administrative, pédagogique ou liée à l'accueil de personne en situation de handicap) ou demande d'inscription :

Service Formation – [formation@odeys.fr](mailto:formation@odeys.fr) - 05 49 45 95 69  
3 rue Raoul Follereau - 86000 POITIERS